

Oilmek - vi leder den tekniska utvecklingen av hydraulsystem inom industrin

För 13 år sedan levererade vi vårt första frekvensstyrda hydraulsystem. Där började resan med att utveckla tekniken som skapar ett helt nytt sätt att spara energi samt optimera styrningen/processen. Vi har ständigt pågående utvecklingsuppdrag hos våra kunder. Utöver serviceuppdrag och projektleveranser förser vi industrin med reservdelar och komponenter.

Efterfrågan på våra leveranser är hög. Vi satsar nu på att utöka säljteamet med en teknisk innesäljare. 2023 omsatte vi 42 500 tkr och vår målsättning är att öka med 20 % per år.

Arbeta som Teknisk Innesäljare på Oilmek!

Du kommer ta hand om förfrågningar som kommer direkt från kunder, från utesäljare, från våra tekniker och våra serviceledare. En del av jobbet består i att översätta och ersätta äldre produkter.

Vem är du?

Vi söker dig med erfarenhet från teknisk försäljning eller liknande arbete. Du kan även ha en bakgrund som servicetekniker.

Som person är du positiv, serviceinriktad och lösningsorienterad. Du gillar att kommunicera och skapa goda relationer. Du trivs med att jobba självständigt men även att samverka med kollegor. Du har intresse för teknik.

Vi erbjuder dig

- En stimulerande arbetsmiljö med goda kollegor
- Frihet att ta ansvar och möjlighet att påverka
- Tjänstepension, friskvårdsbidrag, sjukvårdsförsäkring, arbetstidsförkortning och vinstdelning

Oilmek – En utvecklande arbetsplats

Här på Oilmek har vi en fin gemenskap och stöttar varandra.

Vi jobbar ständigt med att förbättra och utveckla vårt erbjudande till kunderna. Eftersom vi är ett företag i förändring utvecklas vi med företaget.

Låter detta som något för dig? Vänta i så fall inte – ansök redan idag.

Anställningsform:

Heltid, tillsvidare

Placering:

Skövde

Har du frågor om tjänsten?

Kontakta Eric Verhaegh 0500-77 19 52. Skicka ditt personligabrev och CV till jobb@oilmek.se
Rekryteringen sker löpande.